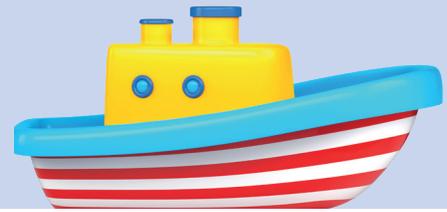


# Führunternehmen steuert auf eine leistungsstarke Beschaffung zu



## Scandlines



### Eine leistungsstarke Beschaffung

Dieses erfolgreiche dänische Führunternehmen entschied sich für Unit4 S2C by Scanmarket, um seinen Beschaffungsprozess zu digitalisieren. S2C ist eine integrierte Plattform, die volle Kontrolle über die Ausgaben liefert und es ermöglicht, fundierte Entscheidungen zu treffen und Compliance zu gewährleisten.

Mit Unit4 eRFx by Scanmarket (eRFx) werden Erstellung, Distribution, Erfassung und Analyse von RFIs, RFPs und RFQs auf einer zentralen automatisierten Plattform ausgeführt. Dadurch wird die Effizienz gesteigert und der Datenaustausch innerhalb der gesamten Organisation erleichtert.

Unit4 eAuction by Scanmarket (eAuction) ist ein effizientes Instrument für die Beschaffung. Mit einer webbasierten Software können potenzielle Lieferanten und Anbieter online in Echtzeit an einer Auktion teilnehmen und die Preise für ihre Waren bzw. Dienstleistungen angeben.

E-Auktionen tragen dazu bei, dass Organisationen in den verschiedensten Kategorien den besten Wert für Produkte und Services erzielen können. Beschaffungsteams können so mit mehreren Lieferanten gleichzeitig verhandeln, was zeitaufwendige Einzelgespräche überflüssig macht. E-Auktionen sind zudem wesentlich effizienter als traditionelle Verhandlungen und machen den Prozess transparenter. Aufgrund des verstärkten Lieferantenwettbewerbs können Einkäufer den bestmöglichen Preis aushandeln.

Unit4 Supplier Risk & Performance Management by Scanmarket (SRPM) automatisiert das Onboarding von Lieferanten, mindert Risiken und hält die Lieferantenbasis auf dem neusten Stand.

### Scandlines nimmt Kurs auf eine neue Beschaffung auf

Scandlines betreibt zwei Fährrouen zwischen Dänemark und Deutschland mit hoher Kapazität und Häufigkeit. Die Fährgesellschaft strebt außerdem eine grüne Zukunft an und erkannte, dass ihre Beschaffung nicht mehr effizient ablief und es somit Zeit für einen Wandel war. Verzögerungen, fehlende Transparenz, mangelhafter Wettbewerb sowie Schwierigkeiten bei der Datenverarbeitung und -analyse gehörten bei Scandlines zur Tagesordnung. Projekte waren außerdem nicht aufeinander ausgerichtet und die Geschäftsführung hatte keinen Überblick.

#### Branche

Transport

#### Ort

Hauptstandort: Kopenhagen, Dänemark

#### Größe

Etwa 1.500 Mitarbeitende

#### Produkt

Unit4 Source-to-Contract by Scanmarket (S2C)

#### Herausforderungen

Das Führunternehmen Scandlines erkannte, dass ihre Beschaffung nicht mehr effizient ablief und beschloss eine Kursänderung. Verzögerungen, fehlende Transparenz, mangelhafter Wettbewerb sowie Schwierigkeiten bei der Datenverarbeitung und -analyse gehörten vor der Umstellung zur Tagesordnung. Projekte waren außerdem nicht aufeinander ausgerichtet und die Geschäftsführung hatte keinen Überblick.

#### Wichtige Kennzahlen

**100%**

**TRANSPARENZ**  
Vom Projektstart bis zur Fertigstellung



**EINSPARUNGEN**  
Höhere durchschnittliche Einsparungen pro Ausschreibung durch S2C

**„[S2C] bietet Scandlines eine Plattform, mit der wir unsere Beschaffung revolutionieren konnten. Unsere Beschaffungsprozesse laufen jetzt digital ab, wodurch wir Transparenz, Kosteneffizienz und Zufriedenheit aller Beteiligten erhöhen und zudem optimale Ergebnisse bei jedem Beschaffungsprozess erzielen konnten.“**

**Andreas Fries Jørgensen**

Category Task Manager, Scandlines

## Lösung Optimale Ergebnisse mit E-Sourcing

Um die Arbeitsweise zu revolutionieren, implementierte Scandlines ein neues System „eSource“, das sich sowohl aus der [S2C] Plattform als auch neuen Prozessen zusammensetzt. Zu den Komponenten von eSource gehören:

- [S2C] Project Management zur Verwaltung von Arbeitsbereichen und Plänen
- [S2C SRPM] zur Optimierung des Onboardings und Managements von Lieferanten
- [S2C] eRFx und eAuction für alle Ausschreibungen in allen Kategorien
- Starke Unterstützung durch die Geschäftsleitung
- Umfangreiches Training für das Team und Support von [S2C]

Scandlines wählte zunächst zehn Ereignisse aus verschiedenen Kategorien aus, darunter, IT, Services und HR. Die Reederei nutzte [S2C] Project Management zur Verwaltung dieser Ereignisse, während [S2C] Consultants die Ausführung übernahm. „Wir haben nur die Anbieter und das Produkt beigesteuert“, so ein Scandlines Mitarbeiter.

Diese Ereignisse bestanden aus eRFIs, eRFPs und eAuctions, damit sich die Reederei mit dem neuen Prozess und der neuen Technologie vertraut machen konnte. Die Geschäftsleitung konnte durch das Projektmanagement- Modul stets den aktuellen Status in Echtzeit verfolgen, und die Beschaffungsteams ihre Arbeit über das Projektmanagement-

Modul aufeinander abstimmen, um bestmöglich zusammenzuarbeiten.

Der neue Prozess revolutionierte die Arbeitsweise der Beschaffung bei Scandlines grundlegend.

## Vorteil: 100 % Transparenz mit den [S2C] Modulen

Durch die Kombination dieses Prozesses mit den eRFx- und eAuction-Tools gewährleistet Scandlines 100% Transparenz über das gesamte Projekt hinweg.

## Ergebnisse

Dies hat zu einer zunehmenden Anzahl von Projekten mit mehreren Vorteilen geführt:

- Reibungslose, einfache und effiziente Durchführung von Projekten
- Akkurate und zuverlässige Daten sowie einfache Auftragsvergabe
- Bessere Übersicht, Berichterstattung und Messung

- Mehr Transparenz für Verantwortliche, Beteiligte und Führungskräfte
- Hervorragende Wissensdokumentation
- Wiederverwendung von Ausschreibungsunterlagen und Auktionsvorlagen

Darüber hinaus hat Scandlines über die [S2C] Plattform durchschnittlich höhere Einsparungen pro Ausschreibung erzielt.

„[S2C] bietet Scandlines eine Plattform, mit der wir unsere Beschaffung revolutionieren konnten. Unsere Beschaffungsprozesse laufen jetzt digital ab. Dadurch konnten wir nicht nur die Transparenz, Kosteneffizienz und Zufriedenheit aller Beteiligten erhöhen, sondern optimale Ergebnisse bei jedem Beschaffungsprozess erzielen“, so Andreas Fries Jørgensen, Category Task Manager, Scandlines.

