

Kontraktsoppfølging



Hvis du ikke finner det, kan du ikke spare penger på det

God kontraktsoppfølging er grunnleggende for å lykkes med innkjøp. Scanmarket gjør det enkelt å konsolidere kontrakter, forbedre informasjon, samarbeide med interessenter, overvåke, godkjenne og følge opp forpliktelser. Alt samlet på ett sted tilgjengelig for brukere hvor som helst, og når som helst.

Scanmarkets løsning for kontraktsoppfølging

- Ett nettbasert lagringssted for alle kontrakter
- Integrerte e-signaturer via DocuSign
- Søking og rapportering via dashboard
- Kontraktsmaler, versjonskontroll, kategorisering og metadata
- Arbeidsflyt for godkjenning
- Oppretting av kontrakter direkte fra eSourcing-hendelser
- Varsler og påminnelser
- Tildeling og overføring av eierskap
- Håndheving av compliance med selskapets juridiske maler og klausuler samt myndighetsbestemmelser
- Support tilgjengelig for innkjøpere, interessenter og leverandører
- Detaljert revisjonslogg som sporer alle handlinger – klar for filtrering og utskrift

Scanmarkets viktigste fordeler med kontraktsoppfølging

- 2–7 % direkte besparelser på innkjøpskostnader
- 55 % forbedret håndtering av compliance
- 25 % økt rabattregistrering
- 50 % reduksjon i syklustiden for kontraktsinngåelse
- 25–50 % reduksjon i administrasjonskostnader for kontrakter
- Forbedret oversikt og kontroll over alle selskapets kontrakter og forpliktelser
- Effektiviserte interne godkjenningsprosesser
- Godkjent og relevant tilgang til kontraktshistorikk – når som helst og hvor som helst
- Varsling til kontraktseier om kontrakter som trenger oppmerksomhet eller fornyelse
- Full kontroll over kontraktversjoner og full oversikt over endringer

“

Systemet er enkelt å bruke, og produktet utvikles kontinuerlig i samarbeid med kundebasen. ”

Ian Wilson
Innkjøpsleder – Camelot



Kontraktoppfølging

Ifølge en studie utført av National Contract Management Association har mer enn 75 % av store selskaper problemer med å finne kontraktene sine, og 85 % bruker manuelle eller bare delvis automatiserte prosesser for å administrere eksisterende kontrakter. Når en gjennomsnittsorganisasjon bruker ca. 70 % av utgiftene sine på eksterne leverandører, kan dette koste selskapet store summer og også øke risikoen knyttet til forsyning og compliance betraktelig.

I gjennomsnitt er nesten 80 % av et selskaps eksterne utgifter dekket av en kontrakt. Dermed har en bedrift sannsynligvis titusenvís av aktive kontrakter til enhver tid. Du kan bruke et nettbasert system for å løse problemene med kontraktoppfølging og oppnå betydelige fordeler for organisasjonen.

Når du skal finne ut hvordan du best kan håndtere utfordringene med kontraktoppfølging, må du sørge for at du velger en løsning som har det du trenger, men ikke for mye. Mange initiativer for kontraktoppfølging går i stå på grunn av for komplekse løsninger, noe som skremmer bort brukerne. Velg i stedet en som er enkel å bruke og som gjør det enkelt å få ekspertstøtte.

Med Scanmarkets løsning for kontraktoppfølging kan dere:

- Samle alle kontrakter på ett enkelt, integrert lagringssted
- Søke etter flere kriterier, inkludert status, nøkkelord, kontraktsansvarlige osv
- Samarbeide med interessenter, tilskuere og leverandører over hele verden på 21 språk
- Håndheve compliance med selskapets juridiske maler og klausuler samt myndighetsbestemmelser
- Overvåke og administrere utløpsdatoer, godkjenningsstatus, kommunikasjon og kontraktversjoner, inkludert påminnelser til deg og interessentene
- Samle all relevant kontraktinformasjon på ett sted
- Opprette kontrakter direkte fra eSourcing-hendelser
- Automatisere og spore godkjenningsprosesser