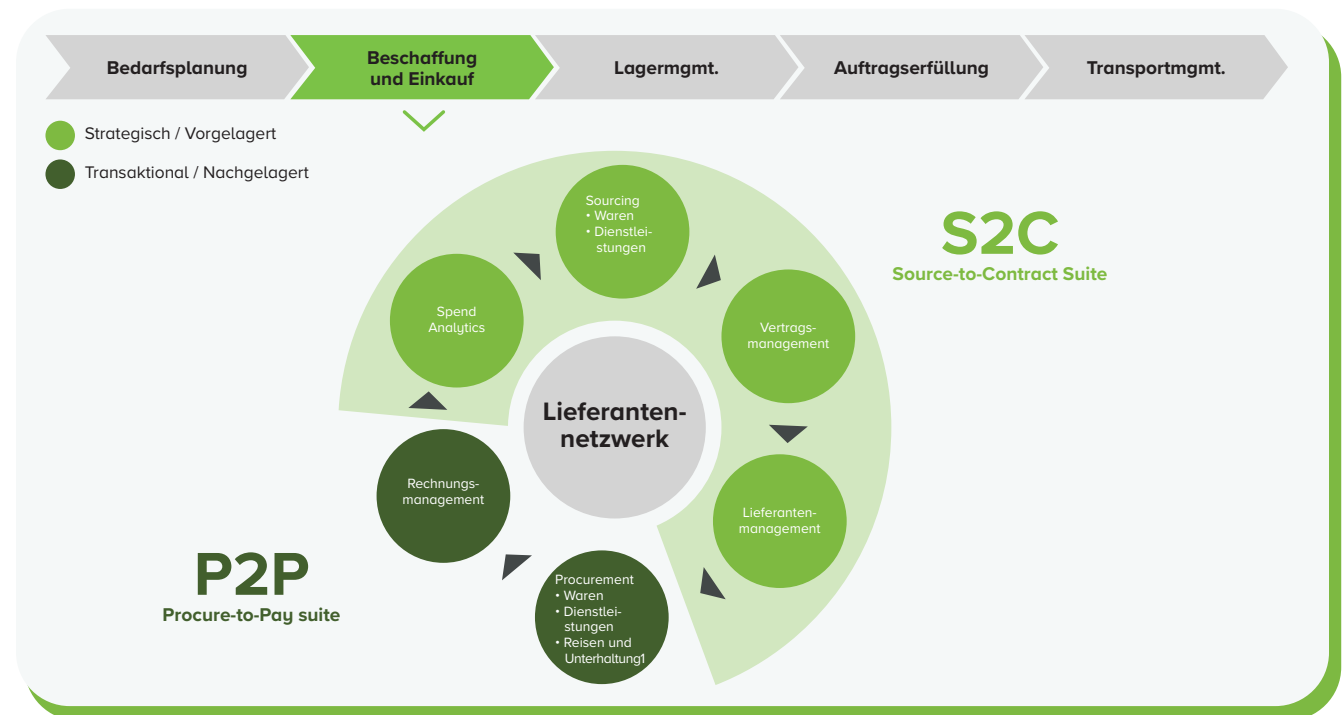


Unit4 Source-to-Contract auf einen Blick



Unit4 Source-to-Contract by Scanmarket ist darauf spezialisiert, die Wertschöpfung in der Lieferkette zu steigern. Der Fokus liegt auf der Schaffung von langfristigen Beziehungen und Mehrwert, nicht auf transaktionalen Interaktionen.

Der Markt für Lieferkettenmanagement-Software –
Wo sich Unit4 Source-to-Contract einfügt



Eine erstklassige S2C-Lösung, die für ihre herausragende Benutzerfreundlichkeit, nahtlose Integration und den realisierten Wert bekannt ist.

Source-to-Contract-Software für die tägliche Arbeit...



Benutzerakzeptanz fördern

Unterstützen Sie Ihre Mitarbeitenden mit einem Tool, das allen das Leben erleichtert und von Analysten als besonders benutzerfreundlich eingestuft wird.



Ihr Erfolg ist unser Erfolg

Die Implementierung einer S2C-Lösung allein garantiert keine Ergebnisse. Die Nutzung schon. Eine Cloud-Plattform in 23 Sprachen, die eine breite Benutzerakzeptanz sicherstellt und den ROI maximiert.



Vielseitig integrierbar

Verbinden Sie sich nahtlos mit der gesamten IT-Landschaft – mit einer ergänzenden Lösung, die den richtigen Technologie-Mix ermöglicht und dem Benutzer ein reibungsloses Erlebnis bietet.



Zugang zu Expert*innen

Ein digitaler Beschaffungspartner mit jahrzehntelanger Erfahrung in diesem Bereich, der immer für Sie da ist.



Zugang zu Wissen, das auf mehr als 20 Jahren Branchenerfahrung basiert

... schafft bedeutenden Mehrwert für Kunden im gesamten Unternehmen



Sichtbarkeit erhöhen

Verschaffen Sie sich eine 360-Grad-Sicht auf Ausgaben-, Sourcing-, Vertrags- und Lieferkettendaten..



Risiken minimieren

Sorgen Sie für die Einhaltung von Vorschriften, um ESG- und Lieferkettenrisiken zu reduzieren.



Menschen an erster Stelle

Arbeiten Sie in Echtzeit zusammen – über Projekte, Events, Teams und Abteilungen hinweg.



Zeit zurückgewinnen

Reduzieren Sie den Verwaltungsaufwand und automatisieren Sie Prozesse.



Strategischen Wert schaffen

Nutzen Sie Daten und Erkenntnisse, um fundierte strategische Entscheidungen zu treffen.



Customer Success Team zur Förderung der Benutzerakzeptanz



Einfacheres strategisches Sourcing: Unit4 Source-to-Contract by Scanmarket bietet eine modulare S2C-Software-Suite, mit der Unternehmen ihre Sourcing-Kapazitäten verbessern und die Wertschöpfung innerhalb der Beschaffung steigern können.

Vom Sourcing bis zum Vertragsmanagement – Eine flexible Produkt-Suite, die Sie in jeder Phase unterstützt.

